



募集職種

求人ID:	99560
職種タイトル:	Excellent! パートナー・セールス・マネージャー / Partner Sales Manager
企業名:	株式会社インフォエックス
会社の種類:	該当無し、 外資系企業
勤務形態:	正社員
部署名:	パートナー・アライアンス営業部
勤務地:	東京23区
給与情報:	400万円 1100万円
ボーナス:	固定給+ボーナス
休日・休暇:	週休2日制(土日)、祝日、年末年始、年次有給休暇(年間20日間)、パケーション休暇、バースデー休暇
日付:	本日 15:19

応募必要条件

勤務年数:	1年以上
キャリアレベル:	中途経験者・マネージャーレベル
英語:	日常会話レベル
日本語:	ネイティブ
学歴:	大学卒：学士号
現在のビザ:	日本国籍、または日本での就労許可が必要です

募集要項

パートナー・セールス・マネージャー / Partner Sales Manager <具体的内容>

SI リセラーパートナー経由でのSASの製品、ソリューションやサービスの販売に責任をもつ。SI リセラーパートナーと go-to-market プランを開発し、管理をする。新規SI リセラーパートナーの開拓をする。基本的に大手SI リセラーに SAS製品を販売させることをターゲットとし、SASのダイレクト営業の手を借りずにSIパートナー独自に案件を発掘し、CLOSE出来る形に持っていく。

? 企業概要

【BI (ビジネスインテリジェンスソフトウェア) とサービスのリーディングカンパニー】

日本において、1,500社への導入実績を誇っています。企業が保有する大容量データから企業パフォーマンスを向上させるインテリジェンスを創出する支援を行っています。統合BIプラットフォームを基盤に、業務特化ソリューションとしてCEO・CFO向けの企業業績管理やCMO向けのマーケティング・オートメーション、各業界向けの統合パッケージなど、広範なBIソリューションを市場に導入し「知る力」を提供しています。

スキル・資格

- ・新規・既存SIリセラーの開拓のできる方
- ・大手SIに対する人脈のある方
- ・ビジネス・インテリジェンス分野への知識・興味必須
- ・IT業界、ソフトウェアコンサルティングの知識と経験のある方
- ・顧客に対してのコンサルティング、プレゼンテーション能力、コミュニケーションスキルのある方

・英語力 (TOEIC 650以上) のある方 ・30 - 42歳くらいまでの方

会社概要

インフォエックスは、世界4万人規模のロジカ社 (英国本社) を日本でサポートする唯一の会社であり、世界各国で実績のある信頼性の高いパッケージを国内大手金融機関に導入する手助けをしています。また、ヘラクレスに上場している株式会社ビーマップの100%出資子会社でもあります。このようなメリットを最大限に生かし、人材紹介ビジネスにおける独自のパイプを生み出す事に成功しております。

まずはお気軽にご相談ください。代表の朝雄が皆様の現状をヒアリングさせて頂き、最適なキャリアプランを考えていきます。また、必要に応じて面接方法、履歴書の記述方法もレクチャーします。企業の雰囲気そして非公開求人など一般の方が知りえない情報まで細かくお伝し、アドバイスします。