

**募集職種**

求人ID: 115575  
職種タイトル: セールス（ジェネリック医薬品の営業）  
企業名: 株式会社インフォエクス  
会社の種類: 大手企業、 外資系企業  
勤務形態: 正社員  
部署名: 東京本社  
勤務地: 東京23区、 港区  
路線 / 最寄駅: 山手線、 田町駅  
給与情報: 経験考慮の上、応相談  
日付: 2008年10月15日 12:12

**応募必要条件**

勤務年数: 1年以上  
キャリアレベル: 中途経験者・マネージャーレベル  
英語: 日常会話レベル  
日本語: ネイティブ  
学歴: 中・高等学校卒  
現在のビザ: 日本国籍、または日本での就労許可が必要です

**募集要項**

生産資材事業部門の中の医薬・化学品事業部門での業務で、  
ジェネリック医薬品（パテントの切れた後発医薬品）の販売に関して  
主に薬事法にかかわる調査や評価、申請などを行う仕事です。

? 具体的内容: 医薬品メーカーへのAPIの営業 医薬品原薬/製剤を後発医薬メーカーへ提案して頂くのも貴方のセンス次第です

**スキル・資格**

求める経験・スキル:

- ・ 医薬品メーカーや原薬会社などでの営業経験
- ・ 海外の技術職の方とコミュニケーションを持てるレベルの英語力
- ・ MRのご経験（化学の専門知識の高い方）求められる資質:
- ・ チームワークを大切にできる方
- ・ 何事にも前向きに取り組めるポジティブ思考
- ・ 仕事への熱意と学ぶことへの積極的な姿勢
- ・ クリエーティブで行動力のある方
- ・ マーケッターとしてのセンス（市場分析力）
- ・ ロジカルシンキングで物事を捉えられる方?

**会社概要**

インフォエックスは、世界4万人規模のロジカ社（英国本社）を日本でサポートする唯一の会社であり、世界各国で実績のある信頼性の高いパッケージを国内大手金融機関に導入する手助けをしています。また、ヘラクレスに上場している株式会社ビーマップの100%出資子会社でもあります。このようなメリットを最大限に生かし、人材紹介ビジネスにおける独自のパイプを生み出す事に成功しております。

まずはお気軽にご相談ください。代表の朝雄が皆様の現状をヒアリングさせて頂き、最適なキャリアプランを考えて行きます。また、必要に応じて面接方法、履歴書の記述方法もレクチャーします。企業の雰囲気そして非公開求人など一般の方が知りえない情報まで細かくお伝し、アドバイスします。