



募集職種

求人ID:	109069
職種タイトル:	OEM Sales Manager
企業名:	株式会社インフォエックス
会社の種類:	該当無し、 外資系企業
外国人の割合:	外国人 少数
勤務形態:	正社員
部署名:	OEM Sales
勤務地:	東京23区
給与情報:	400万円 1000万円
日付:	2008年09月22日 16:18

応募必要条件

勤務年数:	3年以上
キャリアレベル:	中途経験者・マネージャーレベル
英語:	ビジネス会話レベル
日本語:	流暢
学歴:	中・高等学校卒
現在のビザ:	日本国籍、または日本での就労許可が必要です

募集要項

The OEM Sales Manager will find opportunities and develop relationships with device manufacturers and sell software to close bundling or embedded deals.

スキル・資格

- At least 3 years experience in OEM software sales.
- Proven track record of building relationships with large global customers.
- Excellent presentation, writing, analytical, organizational, computer, written and verbal communication skills.
- Ability to read, write, analyze, and interpret the English language is essential.

会社概要

インフォエックスは、世界4万人規模のロジカ社（英国本社）を日本でサポートする唯一の会社であり、世界各国で実績のある信頼性の高いパッケージを国内大手金融機関に導入する手助けをしています。また、ヘラクレスに上場している株式会社ビーマップの100%出資子会社でもあります。このようなメリットを最大限に生かし、人材紹介ビジネスにおける独自のパイプを生み出す事に成功しております。

まずはお気軽にご相談ください。代表の朝雄が皆様の現状をヒアリングさせて頂き、最適なキャリアプランを考えて行きます。また、必要に応じて面接方法、履歴書の記述方法もレクチャーします。企業の雰囲気そして非公開求人など一

般の方が知りえない情報まで細かくお伝し、アドバイスします。インフォエックスは、世界4万人規模のロジカ社（英国本社）を日本でサポートする唯一の会社であり、世界各国で実績のある信頼性の高いパッケージを国内大手金融機関に導入する手助けをしています。また、ヘラクレスに上場している株式会社ビーマップの100%出資子会社でもあります。このようなメリットを最大限に生かし、人材紹介ビジネスにおける独自のパイプを生み出す事に成功しております。

まずはお気軽にご相談ください。代表の朝雄が皆様の現状をヒアリングさせて頂き、最適なキャリアプランを考えて行きます。また、必要に応じて面接方法、履歴書の記述方法もレクチャーします。企業の雰囲気そして非公開求人など一般の方が知りえない情報まで細かくお伝し、アドバイスします。