



## 募集職種

求人ID: 109057  
職種タイトル: JP アカウントエグゼクティブ(金融ソリューション営業)/Account Executive  
企業名: 株式会社インフォエックス  
会社の種類: 該当無し、 外資系企業  
外国人の割合: 外国人 少数  
勤務形態: 正社員  
部署名: 金融ソリューション営業営業部  
勤務地: 東京23区、 港区  
路線 / 最寄駅: 日比谷線、 六本木駅  
給与情報: 500万円 1000万円  
日付: 2008年10月10日 12:45

## 応募必要条件

勤務年数: 3年以上  
キャリアレベル: 中途経験者・マネージャーレベル  
英語: 日常会話レベル  
日本語: ネイティブ  
学歴: 大学卒： 学士号  
現在のビザ: 日本国籍、または日本での就労許可が必要です

## 募集要項

世界で事業を展開する大手企業に対するコンサルティングセールス (account executive)

具体的内容：

アポイントからサポートまで顧客企業の担当として一貫して自主的に関わる(担当する企業は5社~10社) 新規提案も行います

?

## スキル・資格

・法人営業経験のある方 業界は問いませんが、IT業界でCRM/ERP/SCM/BI等のソリューションのセールス経験者歓迎。 ・常に攻めの姿勢でいられる方

?

## 会社概要

インフォエックスは、世界4万人規模のロジカ社(英国本社)を日本でサポートする唯一の会社であり、世界各国で実績のある信頼性の高いパッケージを国内大手金融機関に導入する手助けをしています。また、ヘラクレスに上場している株式会社ビーマップの100%出資子会社でもあります。このようなメリットを最大限に生かし、人材紹介ビジネスにおける独自のパイプを生み出す事に成功しております。

まずはお気軽にご相談ください。代表の朝雄が皆様の現状をヒアリングさせて頂き、最適なキャリアプランを考えていきます。また、必要に応じて面接方法、履歴書の記述方法もレクチャーします。企業の雰囲気そして非公開求人など一般の方が知りえない情報まで細かくお伝し、アドバイスします。